Cross-selling

Cross-selling

Técnica de venda cruzada que consiste em oferecer um produto complementar ao que está sendo comprado. Dessa maneira, o lojista pode auxiliar o cliente a suprir mais uma necessidade e também aumentar com essa prática, sua receita com vendas.

Revision #1
Created Wed, Oct 19, 2022 8:47 PM by mageshop
Updated Wed, Oct 19, 2022 8:47 PM by mageshop