

# Conhecimentos Gerais - Módulos

Entenda o que é e quais os módulos que recomendamos

- Módulos Recomendados
  - Módulo de Afiliados
  - Módulo Marketplace B2C
  - Módulo Marketplace B2B
  - Módulo de Recompensa
  - Módulo Vale Presente ou Presente
  - Módulo Melhoria no SEO
  - Módulo Relacionamento Automático de Produtos
  - Módulo de Login com Google e Redes Sociais
  - Módulo Orçamento de Produtos
  - Módulo de Notificações no WhatsApp
- Módulos, explicação

# Módulos Recomendados

Módulos que recomendamos para potencializar ainda mais a sua loja online. Com funções extras que a plataforma nativa não oferece.

# Módulo de Afiliados

Os módulos de afiliado funcionam tanto para o Magento 1.9 quanto o Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

É ideal para os lojistas que trabalham com vendedores dentro da loja, onde queiram trabalhar com o formato comissionado de forma fácil, personalizada e fácil de gerir.

Podendo ser vendedores internos da loja, representantes ou patrocinados (exemplo: os Influenciados nas redes sociais).

## Para que serve?

O módulo sempre para algumas funções específicas, por exemplo:

1. Facilitar a gestão de vendas
2. Rastreamento de venda
3. Definir comissão para cada vendedor
4. Criação de produto com URL de referência
5. Criar link para aplicar em Banners
6. Controle de contas e transações dos afiliados
7. Requisitos para o Afiliado receber o pagamento
8. Fornecer materiais promocionais

## Módulos que recomendamos:

### **Magento 1.9 >**

1. Magento Affiliate

### **Magento 2.4 >**

1. Affiliate
2. Magento 2 Affiliate Extension v4.5.1

# Módulo Marketplace B2C

O módulo de Marketplace funciona para o Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para empresas que pensam além da loja online. Uma nova possibilidade de negócio, um novo formato e uma nova jornada.

Ainda é um desafio esse módulo, não temos nenhum cliente que utiliza, mas seria muito interessante para quem possui essa visão de negócio.

## Para que serve?

Para quem quer ter a possibilidade em possuir uma centralização de vendas, aumentar as vendas com outros vendedores, diversificação do portfólio, alcançar novas pessoas, podendo cadastrar seus vendedores ou fornecedores.

Pode escolher quais são as funções que o vendedor pode fazer dentro da plataforma, como criar atributos, cadastrar novos produtos. Podendo acompanhar o seu próprio fluxo de vendas, relatórios e demais informações.

## Módulos que recomendamos:

1. Marketplace Multi Vendor
2. Complementar, módulo para Aplicativo móvel
3. Complementar, módulo para tabela de Frete

- Existe também a versão Marketplace B2B, Empresa para Empresa.

# Módulo Marketplace B2B

Os módulos de Marketplace funcionam para o Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para empresas que pensam além da loja online. Uma nova possibilidade de negócio, um novo formato e uma nova jornada.

Ainda é um desafio esse módulo, não temos nenhum cliente que utiliza, mas seria muito interessante para quem possui essa visão de negócio.

## Para que serve?

Encontro de empresas e fornecedores realizam as vendas, com o formato de Marketplace. Exigindo o login e senha para poder acessar a plataforma ou valores.

Segue o mesmo formato do Marketplace B2C, porém de Empresa para Cliente.

Pode escolher quais são as funções que o vendedor pode fazer dentro da plataforma, como criar atributos, cadastrar novos produtos. Podendo acompanhar o seu próprio fluxo de vendas, relatórios e demais informações.

## Módulos que recomendamos:

1. B2B Marketplace
2. Complementar, módulo para Aplicativo móvel

# Módulo de Recompensa

Os módulos de Recompensa funciona no Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para todos os lojistas que pensam em gerar uma recompensa ou até mesmo trazer novamente o seu cliente para o e-commerce, para que usufruam desse "bônus" da loja.

## Para que serve?

Consegue aumentar a quantidade de pedidos, retenção e pode tornar clientes visitantes em clientes reais.

1. Recompensa o cliente por compra ou registro
2. Adiciona ou remove pontos do saldo
3. Notifica o cliente sobre a data de validade dos pontos
4. Consegue analisar o comportamento de compra dos clientes, através de relatórios
5. Possibilidade do cliente acompanhar o registro dos pontos

## Módulos que recomendamos:

1. Reward Points
2. Reward Point - amasty

# Módulo Vale Presente ou Presente

Os módulos de Vale Presente ou de Presente funcionam para o Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para empresas que queiram aumentar a taxa de retenção dos clientes. Dando a sensação para o cliente de que estão na vantagem ou até mesmo fazendo um bom negócio.

## Para que serve?

Consegue ter a possibilidade de gerar novas mecânicas dentro da loja, como por exemplo:

1. Opção "Compre 2 pague 1".
2. Opção "Compre 1 e escolha outro"
3. Compre X e ganhe Y
4. Definir o valor do presente
5. Possibilidade de escolher as opções de presente
6. Tempo válido para receber o presente
7. Prioridade para cada brinde
8. Possibilidade de progressão para receber o presente. "Compre R\$250,00 para receber o presente X"
9. Possibilidade de enviar os vale presentes através de SMS, e-mail ou outras formas

## Módulos que recomendamos:

**Magento 2.4 >**

1. Gift Card
2. Free Gift
3. Free Gift v4.2.3

# Módulo Melhoria no SEO

Os módulos de Melhoria no SEO funcionam para o Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para todas as lojas, consegue alcançar melhores notas com o Google e também a possibilidade de ter um Tráfego Orgânico ainda maior e com configurações mais completas.

## Para que serve?

Possibilita novas configurações, como por exemplo:

1. Melhora na geração de URLs amigáveis
2. Otimização na on-page
3. Últmo Sitemap XML automático
4. Suporte ao SEO multilíngue e internacional
5. Implementação de dados estruturados
6. Open Graph, suporte para mídias sociais
7. Monitoramento do desempenho
8. Impedimento do conteúdo duplicado
9. Redirecionamento inteligente dos links quebrados

## Módulos que recomendamos:

### **Magento 2.4 >**

1. SEO Extension
2. SEO Extension - mageplaza
3. SEO Extension - amasty

# Módulo Relacionamento Automático de Produtos

Os módulos de Relacionamento automático de produtos funcionam para o Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para todos os lojistas que querem poder potencializar as suas vendas através de uma extensão do Magento, tendo os produtos relacionados de forma inteligente e automática.

## Para que serve?

Utiliza regras e sugestões para todos os produtos na hora da compra.

1. Regras de produtos relacionados
2. Produtos relacionados ilimitados
3. Suporte a testes A/B
4. Capta a estatística dos produtos
5. Classifica os produtos relacionados
6. Capacidade de apresentar produtos relacionados ao histórico de compra ou visualização
7. Capacidade de apresentar pacotes com descontos fixos ou percentuais.

## Módulos que recomendamos:

## **Magento 2.4 >**

1. Automatic Related Products
2. Automatic Related Products Extension

# Módulo de Login com Google e Redes Sociais

O módulo de Login com Redes Sociais funciona no Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Qualquer empresa que queira facilitar o acesso do seu cliente através de outros meios de login.

## Para que serve?

Tem a capacidade de possibilitar o login através da conta Google ou de outra rede sociais.

1. Possibilita quais as opções ativas para o Login
2. Possibilidade de redirecionar após o Login
3. Possibilita a verificação do cliente na página do cliente

## Módulos que recomendamos:

1. Social Login

# Módulo Orçamento de Produtos

O módulo de Orçamento é funcional no Magento 2.4. Para o Magento 1.9 temos um módulo nativo e aplicamos sem custo na loja do cliente.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para empresas que trabalham com pedidos sob medida, vendas em grande quantidade ou que não estão dispostos a apresentar o valor ao público.

## Para que serve?

Possibilita a troca do botão "Comprar" por um botão de "Orçamento / Cotação". Onde possibilita o comprador a enviar um orçamento para o lojista à fim de receber o valor conforme a solicitação.

1. Lojista pode ocultar o valor do produto
2. Lojista pode desativar o botão "Adicionar ao Carrinho"
3. Possibilidade de aprovar ou reprovar as solicitações
4. Possibilidade de excluir ou editar as solicitações
5. Possibilidade de restringir desconto no produto cotado
6. Notificado no e-mail para cada ação. Válido para o comprador e lojista
7. Possibilidade de criar um formulário para o consumidor preencher

## Módulos que recomendamos:

## 1. Quote Extension

# Módulo de Notificações no WhatsApp

O módulo de Notificações no WhatsApp funcionam apenas no Magento 2.4.

## Para quem recomendamos esse módulo?

Para todos os lojistas que possuem um público que prefere o uso do WhastApp.

## Para que serve?

Possibilidade de integrar o E-commerce com o WhatsApp, podendo ter uma nova experiência para os clientes.

1. Bot de compras
2. Checkout no WhatsApp
3. Notificações de pedidos no WhatsApp
4. Possibilidade de esconder o botão Adicionar ao Carrinho
5. Notificações de pedidos no WhatsApp para fatura, envio e cancelamento
6. Possibilidade de baixar a nota fiscal no WhatsApp

## Módulos que recomendamos:

1. WhatsApp ChatBot & Order Notifications

# Módulos, explicação

## O que são os módulos?

Os módulos são extensões que podem ser instaladas na plataforma, tanto na [Magento 1.9](#) quanto na [Magento 2.4](#) adicionando assim novas funções ou alterando as já existentes. Existem diversos modelos, tanto pagos como também gratuitos.

## Exemplos de módulos utilizados:

1. Módulo de Afiliados
2. Marketplace B2C
3. Marketplace B2B
4. Recompensa
5. Vale Presente ou Presente
6. Melhoria no SEO
7. Relacionamento Automático de Produtos
8. Login com Google e Redes Sociais
9. Orçamento de produtos
10. Notificações no WhatsApp

## Na Mageshop

Nós temos alguns módulos instalados que já temos dentro da nossa plataforma, inclusive no Open Mage. Como melhorias de segurança, cálculo de frete, integração com ERP, Magemenu ou até mesmo a criação do carrinho para o cliente.